

O método de **5** passos para atrair **mais clientes**

Pequenas ações digitais com grande impacto
nos resultados do teu negócio

introdução

Hoje, quem não tem uma presença digital estratégica está a perder oportunidades – **todos os dias**.

Este guia vai mostrar-te 5 ações simples, mas altamente eficazes, que podes aplicar já para melhorar o teu marketing e começar a gerar mais clientes e vendas.

passo 1

Corrige o cabeçalho do teu site ou página

Porquê?

É a primeira coisa que os visitantes veem.
Se não percebem rapidamente o que fazes, vão embora.

O que fazer

- 1** Usa uma frase clara com a tua área de atuação principal
- 2** Descreve a tua proposta de valor
- 3** Adiciona um botão visível com chamada de ação. Ex: Pede orçamento, marca uma reunião

passo 2

Publica algo que mostre resultados

Porquê?

A prova social gera confiança e incentiva o contacto

O que fazer

1 Partilha um testemunho de cliente

2 Mostra uma antes / depois do teu serviço

passo 3

Revê os teus formulários de contacto

Porquê?

Quanto mais simples forem, mais leads recebes

O que fazer

1 Pede apenas nome, email e telefone

2 Com essas informações entra em contacto com o cliente e pede as informações que precisares a mais

DICA EXTRA

Garante que o formulário funciona bem, principalmente para telemóvel

passo 4

Investe 5€ em anúncios com objetivo claro

Porquê?

Pequenos testes já mostram o potencial da tua oferta

O que fazer

- 1 Cria um anúncio simples com uma chamada à ação.
- 2 Direciona para o WhatsApp, Instagram ou página de contacto

FERRAMENTAS

Meta Ads ou Google Ads

passo 5

Define uma estratégia comercial simples

Porquê?

Muitos negócios perdem oportunidades por não saberem o que fazer depois de um pedido ou contacto

O que fazer

Estabelecer um processo com 3 passos para cada lead

1 Resposta rápida – Contacta a lead por telefone no mesmo dia

2 Envio de proposta clara – Depois de ouvires as necessidades da lead, envia-lhe uma proposta onde mostres que o teu serviço resolve as dores dela

3 Follow up em 3 dias – O próximo passo é teu! Não esperes que a lead decida se te vai contactar ou não. Liga dentro de 3 dias e ouve as suas perguntas e objeções

DICA EXTRA

Usa sempre o mesmo modelo de proposta e uma resposta padrão – poupas tempo e aumentas a probabilidade de fechar o negócio.

pronto para o próximo passo?

Estes 5 passos funcionam - mas são apenas o começo.
Se queres mesmo transformar a tua presença online numa máquina de gerar clientes, fala connosco.

websites

a partir de

500€

marketing

a partir de

199€ / mês